

Aufgabenbeschreibung Mitarbeiter Vertriebs- und Veranstaltungsorganisation

Das Weingut Dürnberg befindet sich im traditionsreichen Weinort Falkenstein, dem historischen Herzen des Weinviertels, wenige Kilometer nördlich von Poysdorf. Christoph Körner als Winemaker hat mit seinen Freunden und Kollegen Matthias Marchesani und Georg Klein das Weingut in den letzten Jahren auf mehr als 50 Hektar erweitert und zu einem der Leitbetriebe des Weinviertels entwickelt.

Das Weingut Dürnberg nutzt in Falkenstein die historische Dorfschmiede, die „Schmitt´n“, als Repräsentationsfläche für Verkostungen und Veranstaltungen. Im Rahmen eines Buschenschankbetriebes soll an derzeit (im Jahr 2010) 18 Wochenenden (23. April bis Ende Juni und September bis Ende Oktober jeweils Freitag bis Sonntag) ein attraktives Programm zur Gewinnung und Bindung von Kunden und Forcierung des Ab-Hof Verkaufs geboten werden.

Neben einer generellen Mitarbeit im Rahmen der Vertriebsaktivitäten des Weingutes umfasst der Aufgabenbereich des gesuchten Kollegen die Primärverantwortlichkeit für die folgenden beiden Aufgabengebiete:

Schmitt´n

Organisation des reibungslosen Betriebes der Schmitt´n

- Planung und Organisation des gastronomischen Angebotes

- Organisation und Überwachung der Abrechnung

Sicherstellung einer guten Auslastung der Schmitt´n

- Organisation von Events

 - Ausflüge von Gruppen aus dem Bekannten- und Freundeskreis der Gesellschafter

 - Organisation und Abwicklung von Golf & Wein Veranstaltungen

 - Organisation und Abwicklung von Radfahren & Wein Veranstaltungen

 - Picknick im Weingarten

- "Verkauf" von Gruppenevents

 - Betriebsausflüge

 - Kooperation mit Therme Laa und anderen regionalen Betrieben

- Medialer Verkauf der Schmitt´n als attraktives Ausflugsziel

- Organisation und Verkauf von Gutscheinen für den Event "Picknick im Weingarten"

Organisation des Ab-Hof Verkaufes in der Schmitt´n

Dürnberg-direkt (Anfang März startende Online Vertriebsplattform des Weingutes)

Organisation & Kontrolle des reibungslosen Betriebes

- Laufende Pflege des Produktangebotes (Produktbeschreibungen, Fotos, etc.)

- Organisation und laufende Überwachung der Abwicklung von eingehenden Bestellungen (Versand, Bezahlwesen, Kundenkommunikation, etc.)

- Konzeption und Organisation eines attraktiven Angebotes von Geschenkartikeln für das Weihnachtsgeschäft und aktive Vermarktung dieses Angebotes an Firmen und Organisationen

- Laufende Kommunikation mit Kunden (Newsletter, Sonderangebote, neue Produkte, Einladung zu events, etc.)

Aktionen zur Sicherstellung einer möglichst hohen Frequenz der Internetplattform

- Vermarktung über Kooperationen mit Betriebsräten von Firmen (Betriebsratsaktionen)

- Vermarktung über Internetforen

- Vermarktung im Bekannten- und Freundeskreis

Sonstige Aufgaben

Die obig beschriebenen Aufgaben verstehen sich als Primärverantwortungsbereiche; darüber hinaus wird im Rahmen der zeitlichen Möglichkeiten eine Mitarbeit bei allen anderen anfallenden Vertriebsaufgaben erwartet, wozu unter anderem auch die Pflege des CRM Systems (Anlage und Pflege des Datenbestandes) gehört.

Dienstzeiten

Der Aufgabenbereich erfordert zumindest zeitweise die Anwesenheit und Mitarbeit im Rahmen des Gastronomiebetriebes der Schmitt'n in Falkenstein, welche primär an den Wochenenden geöffnet ist. Ansonsten können die anfallenden Aufgaben zeitlich relativ flexibel erledigt werden.

Da die Schmitt'n über die Sommermonate (Juli und August) und auch in den Wintermonaten (November bis März) nur für spezielle Veranstaltungen geöffnet wird, ist der Arbeitsanfall in diesen Perioden geringer und soll daher auf die verbleibenden Monate konzentriert werden. Dies ermöglicht während den Schließungszeiten auch eine erhöhte Flexibilität für Urlaube.

Dienstort

Die Vermarktungsaktivitäten des Weingutes erfolgen zum Großteil aus Wien (9. Bezirk) und erfordern nur eine fallweise Anwesenheit in Falkenstein. Nach entsprechender Einarbeitung kann ein guter Teil der Aktivitäten – sofern dies erwünscht ist – auch vom jeweiligen Wohnort des Dienstnehmers erfolgen.

Erforderliche Kenntnisse und Fähigkeiten

Die Funktion erfordert Organisationstalent, eine gute Kommunikationsfähigkeit, Einsatzbereitschaft und Spaß an der Arbeit in einem wirklich netten und engagierten Team. Grundvoraussetzungen sind weiters fundierte Englisch- und EDV Kenntnisse. Von großem Wert wäre eine berufliche Vorbelastung mit dem Thema Wein und Vertriebs- bzw Marketingaktivitäten.

Gehaltsvorstellung

Euro 2.000,- brutto. Darüber hinaus wird ein attraktiver Bonus für die Erreichung eines zu vereinbarenden Frequenz- bzw. Umsatzzieles bei den beiden Hauptverantwortungsbereichen Schmitt'n und Dürnberg-direkt geboten.

Für eine Bewerbung und nähere Auskünfte stehe ich gerne zur Verfügung!

Dr. Georg Klein
Geschäftsführer

cell: +43 (0)699 12 975 950
e-mail: georg.klein@duernberg.at

Weingut Dürnberg GmbH
Neuer Weg 284
A-2162 Falkenstein
www.duernberg.at